

報道関係各位

2024 年 11 月 21 日

～ ChatGPT-4o を活用した営業ロープレを開始 ～ 生成 AI 時代、営業スキル向上への新たな取り組み

吉岡興業株式会社（兵庫県神戸市兵庫区 / 代表取締役 吉岡洋明）は、生成 AI 時代における革新的な営業スキル向上を目指し、2024 年 11 月より営業担当者個々による ChatGPT-4o を活用した営業ロープレを開始しました。この取り組みは、営業担当者個々が AI を相手に多様な視点を想定し、自主的に営業トークの練習を行うことで、実践的なコミュニケーション能力や問題解決能力を養い、営業スキルを強化することを目的としています。ChatGPT-4o を活用した営業ロープレにより、営業担当者個々は、ゲーム感覚で楽しみながら、自身の改善ポイントを具体的に洗い出すことが可能となります。この ChatGPT-4o を活用した営業ロープレは、①. 営業マンに対する信頼感、②. 提案内容に対する納得感、③. 購買意欲の 3 つの評価軸で評価され、各評価の最大は 10 点です。最速で、10 商材の営業トーク各評価 10 点に到達された方には、社長からプレゼントが贈呈されます。期限は 2024 年 11 月末までです。弊社は「日本全国のモノづくり企業様に、工事・メンテでお役立ちすることが、楽しい！」という理想を掲げており、生成 AI 時代の最新技術を活用することで、営業会社として飛躍してまいります。



ChatGPT-4o を活用して、
個々で営業ロープレを行います。

<評価項目>

営業マンに対する信頼感: 10

提案内容に対する納得感: 10

購買意欲: 10

最速で、10 商材の営業トーク各評価 10 点に
到達された方には、社長よりプレゼントが贈呈されます。



ChatGPT-4o を活用した営業ロープレの実施により、
ゲーム感覚で、楽しんで、営業トークの練習が出来ます。

概要

- 2024年11月より、ChatGPT-4oを活用した営業ロープレを開始しました。
- 営業ロープレは、①. 営業マンに対する信頼感、②. 提案内容に対する納得感、③. 購買意欲の3つの評価軸で最大10点で評価されます。
- 最速で、10 商材の営業トーク各評価 10 点に到達された方には、社長からプレゼントが贈呈されます。
- 期限は 2024 年 11 月末までです。



会社名：吉岡興業株式会社

創業：昭和 26 年 2 月 1 日

代表者名：吉岡 洋明

設立：昭和 31 年 8 月 1 日

吉岡興業株式会社は、神戸の地から、日本のモノづくり企業に、機械工具商社として、脱炭素・生産性向上の提案を行い、設備・工事・メンテナンス工事で、顧客の生産性・安全性の向上・コストダウンに貢献している「機械工具商社」です。

<本件に関するお問合せ先>

吉岡興業株式会社（ <https://www.yoshioka-kogyo.co.jp/> ） 広報担当：井藤

住所：兵庫県神戸市兵庫区駅前通 2 丁目 2 番 6 号 TEL：078-579-1177 FAX：078-579-1166

email：pr_media@yoshioka-kogyo.co.jp 携帯電話：090-2118-0562（井藤）

弊社のプレスリリース
一覧はコチラ

